



Alexandre Magno Brasil de Melo

Brasileiro, Casado, 36 Anos, 15/06/1980
Rua, Tenente João Batista de Oliveira, 726 Cristo Redentor
João Pessoa - Paraíba
Cel: 55(83) 98888-8391 alexandrebrasil@hotmail.com
Skype: alexandrebmelo

Formação Acadêmica

- Graduação: Superior, Universidade INPER, Curso Gestão em Marketing, Data de Conclusão 19/12/2014

Resumo das Qualificações

- Comecei minha carreira profissional através do CIEE Centro Integrado Empresa Escola, onde fui o responsável por fazer o cadastramento da escola onde estudava com o CIEE, na empresa Telemar exercendo a função de atendente no setor do 102 passando as informações solicitadas aos clientes. Devido a mudança do setor para a cidade de Recife-PE todos os colaboradores foram desligados, com isso consegui um contrato em outro setor da mesma empresa que se renovava a cada três meses, passei por diversos setores até ser contratado no regime CLT pela a empresa Contax exercendo o cargo de atendente de loja, onde trabalhava com atendimento ao público fazendo o possível para solucionar os problemas dos clientes e ofertando planos e serviços da empresa. Foi quando me identifiquei com o trabalho de lidar com o público, após 08 anos na empresa fui desligado. Fui em busca de emprego na área de vendas externas onde tenho paixão e continuo até hoje. Adoro trabalhar com vendas pois cada cliente tem seu jeito e cada dia temos uma nova experiência, atuei como vendedor em diversas áreas como: materiais para construção, medicamentos, alimentícia, sempre adquirindo conhecimento e crescimento pois na vida estamos sempre aprendendo. Gosto de desafios são eles que me mostram o quanto sou capaz, nas empresas que trabalhei sempre busquei e consegui o crescimento na carteira de clientes e aumento no mix de produtos nos clientes.

Experiência Profissional

BRF S.A – (11/11/2014 a 04/09/2015) – Indústria Alimentícia

Cargo: Vendedor Externo

Principais responsabilidades: Visitava o pequeno e médio varejo efetuando a leitura de loja e fazendo o merchandising interno e externo no PDV além de prestar assistência aos clientes e tirar dúvidas.

Motivo da Saída: Redução no quadro de funcionários.

Rodante Locação – (16/12/2013 a 20/10/2014) – Empresa locadora de equipamentos para construção civil.

Cargo: Consultor de locação

Principais responsabilidades: Visitava os canteiros de obras e construtoras para oferecer os equipamentos para locação, e solicitar a visita da equipe técnica aos locais onde quando os equipamentos apresentavam problemas para que o cliente não fosse prejudicado.

Motivo da Saída: Proposta de empresa multinacional com melhores condições e benefícios.

DISTAC – (18/05/2009 a 31/08/2013) – Distribuidora de Cigarros e Bomboniere

Cargo: Vendedor Externo/Supervisor

Principais responsabilidades: Visitava o pequeno varejo trabalhando com pronta entrega, fazendo o merchandising e prospectando novos clientes.

Motivo da Saída: Trabalhava em meu automóvel e a empresa exigiu que todos os vendedores adquirissem moto, diminuindo a ajuda de custo e a comissão.

Hidral – (10/03/2008 a 20/02/2009) – Distribuidora de materiais hidráulicos

Cargo: Vendedor Externo/Supervisor

Principais responsabilidades: Visitava os depósitos de materiais para construção e acompanhava as entregas das mercadorias.

Motivo da Saída: Fechamento da Empresa

Biomy Bahia – (29/09/2006 a 14/02/2008) – Ex: Indústria Farmacêutica

Cargo: Propagandista

Principais responsabilidades: Visitava os consultórios médicos fazendo a propaganda dos medicamentos da indústria, e visitando as farmácias para fazer pedidos dos medicamentos apresentados aos médicos.

Motivo da Saída: Fusão da Indústria

Idiomas

☐ Português

Cursos

- Turismo Regional
- Desenvolvendo gestão empreendedora
- Resiliência e inteligência emocional no trabalho
- Liderança e formação de equipes
- Qualidade no atendimento ao público

Referências Profissionais:

- Márcio Moraes - Supervisor – 83 99107-7438 – marciomoraes@brf-br.com